

LUST AUF ASIEN?

SALES & PRODUCT MANAGER FÜR INDIVIDUELLE ASIEN-REISEN (M/W/D)

(zum frühestmöglichen Eintrittstermin, unbefristet, in Vollzeit, München)

Auf einem Boot die Faszination des Mekongdeltas erleben oder auf dem Rücken der Pferde die raue Schönheit der mongolischen Taiga – Wenn das Ihr Herz höher schlagen lässt, Sie ein Verkauf-Talent sind und andere mit Ihrer Begeisterung anstecken können, brauchen wir Sie unbedingt in unserem Team in München!

Tradition, Kultur, Moderne, Komfort und Lifestyle: Das bringen wir bei Asien Special Tours in Einklang. Mit einzigartigen und individuell gestalteten Asien-Rundreisen, lassen wir unsere Kunden Asien nicht nur erkunden, sondern bieten ihnen die Möglichkeit, diesen atemberaubenden Kontinent zu spüren, schmecken und vor allem zu genießen.



WELCHE AUFGABEN ERWARTEN SIE?

- ❖ Durch Wissen, Engagement und Leidenschaft begeistern Sie Menschen für unsere hochwertigen Asien-Reisen
- ❖ In Zusammenarbeit mit unseren Partnern vor Ort kreieren Sie individuelle Reisen nach den Wünschen Ihrer Kunden
- ❖ Sie begleiten den Kunden als Ansprechpartner vom ersten Telefonat bis nach der Rückkehr von der Reise

WAS BEKOMMEN SIE VON UNS?

- ❖ Bei uns erhalten Sie die Möglichkeit, sich durch eine facettenreiche Tätigkeit und zahlreiche Weiterbildungen kontinuierlich weiterzuentwickeln
- ❖ Leistungsgerechte Entlohnung und einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- ❖ 30 Tage Urlaub sowie zusätzliche, interessante Zielgebietsreisen
- ❖ Viel Verantwortung und eigenen Gestaltungsspielraum in einem stark wachsenden, mittelständischen Unternehmen im Herzen Münchens
- ❖ Gemeinsame Teamevents
- ❖ Umweltbewusstsein schreiben wir „GROSS“: Wir unterstützen die Nutzung der öffentlichen Verkehrsmittel für den Arbeitsweg mit 44 Euro monatlich

WAS WÜNSCHEN WIR UNS VON IHNEN?

- ❖ Abgeschlossene Berufsausbildung als Reiseverkehrs- oder Touristikkauffrau/-mann
- ❖ Sie sind Dienstleister aus Leidenschaft: Durch Kommunikationsstärke, professionelles Auftreten und ehrliches Interesse an den Wünschen Ihrer Kunden, sind Sie für diese nicht nur Verkäufer, sondern vor allem eine Vertrauensperson
- ❖ Sie hegen eine Leidenschaft für Asien, mit der Sie andere Menschen anstecken und bringen bereits Zielgebietskenntnisse mit
- ❖ Verhandlungssichere Englischkenntnisse und ein versierter Umgang mit MS Office runden Ihr Profil ab
- ❖ Sie wollen über sich hinauswachsen: Klare Zielsetzungen, eine eigenständige Arbeitsweise und Ehrgeiz sind der Schlüssel Ihres Erfolgs
- ❖ Erfahrung mit Amadeus ist von Vorteil

Wenn Sie sich in der Aufgabenstellung wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühesten Starttermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an Herrn Thomas Baumgartner: passion@asienteam.de