



Tourism. Networking. Success.

**moana concepts** ist eine junge, dynamische, erfolgsorientierte und engagierte Sales-, Marketing- und PR Agentur. Unser Kerngeschäft umfaßt: Sales Outsourcing, GSA Dienstleistungen und Repräsentanzen im Tourismus und dem Tourismus verwandten Organisationen. Wir sind seit 17 Jahren ein kompetenter Partner und Mittler zwischen touristischen Partnern einerseits und unseren Kunden /Accounts andererseits.

Zum 01. Januar 2023 suchen wir zur Unterstützung unseres kleinen Teams

**einen Account Manager (m/w/d) (Teilzeit – 20 Std./ Woche).**

Ihr Tätigkeitsfeld ist abwechslungsreich und verantwortungsvoll.

Es erwarten Sie folgende Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung unserer Geschäftspartner / Kunden samt deren Leistungen als Auftragsvermittler zu den touristischen Partnern: Leisure oder MICE
- Vertrieb:
  - Sales Calls, Sales Blitz, Sales Mission
  - Terminkoordination und Teilnahme auf den wichtigsten Messen
  - Akquise neuer Kunden
- Planung und Durchführung verkaufsfördernder Maßnahmen, wie Workshops, Verkaufsveranstaltungen, Messen, Präsentationen, Fam. Trips
- Recherche für die Pflege und Ausbau bestehender Kontakte sowie schriftliche und telefonische Akquisition neuer Kontakte
- Konzeptionelle Mitarbeit bei verschiedenen Projekten
- Aufstellung und Pflege von bereits vorhandenen Daten und Analysen
- Administrative Tätigkeiten wie Erstellung und Versand von Infobriefen, Mailings u.dgl.

Was wir uns von Ihnen wünschen:

- Kenntnisse im Bereich Vertrieb und Marketing und der Tourismusbranche
- selbständiges Planen, Organisieren und Durchführen verschiedener Events wie z.B. Seminaren, Trainings, Mailings, Produktvorstellungen
- Sie arbeiten strukturiert und zielgerichtet mit modernster EDV Technik (MS Office Paket)
- Sie sind zuverlässig, belastbar, flexibel, kundenorientiert und engagiert
- Sie haben ein gepflegtes Auftreten, sind sympathisch, freundlich, aufgeschlossen, unkompliziert in Ihrer Art und bewahren auch in Spitzenzeiten einen kühlen Kopf
- Fit in mindestens 2 Fremdsprachen Englisch und Spanisch oder Französisch in Wort und Schrift, besitzen ein abgeschlossenes (Fach)-Hochschulstudium vorzugsweise im Bereich BWL mit dem Schwerpunkt Tourismus /Marketing oder haben eine kaufmännische Ausbildung in der Tourismusbranche

dann würden wir Sie gerne kennenlernen. Ein leistungsgerechtes Gehalt sowie die branchenüblichen Vergünstigungen sind selbstverständlich.

Wenn Sie Interesse haben in einem lebendigen, hoch motivierten und fröhlichen kleinen Team zu arbeiten, möchten wir Sie bitten uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Erwähnung Ihres möglichen Einstellungstermins sowie Ihre Gehaltsvorstellungen zuzusenden.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte unter dem Betreff „**Account Manager (m/w/d) (Teilzeit)**“ an [gabriele.heyne@moana-concepts.de](mailto:gabriele.heyne@moana-concepts.de), gerne online, im PDF-Format mit Name, Absenderadresse, Anschreiben und den üblichen Anhängen.

**moana**

moana concepts e.K.  
Diesterwegstraße 7,  
D - 60594 Frankfurt am Main  
Germany  
Tel. 0049-69-97 322 380

[www.moana-concepts.de](http://www.moana-concepts.de)



Tourism.  
Networking.  
Success.