



REPRESENTING RETREATS WORLDWIDE

Als Hotelrepräsentanz vermarktet DiaMonde mit großer Leidenschaft einzigartige Reiseziele rund um den Erdball. Für unseren Kunden „AMResorts Collection“ suchen wir zum 1. Januar 2018 einen pfiffigen und ambitionierten

Agenturbetreuer im Aussendienst (m/w) „Sales Promoter“

(Vollzeit, unbefristet)

Können Sie sich vorstellen ...

- ... als Counter Profi die Seiten zu wechseln und die touristische Welt aus einem anderen Blickwinkel zu erleben?
- ... Botschafter zu sein bei deutschsprachigen Reisebüros für das angesagte, aufregende Hotelkonzept der „AMResorts Collection“?
- ... Ihre Begeisterung für karibische Traumstrände mit anderen zu teilen, z.B. bei persönlichen Besuchen der Reisebüros und bei Präsentationen auf Events der bekannten Reiseveranstalter?
- ... das Reisen selbst zu (er-)leben?
- ... mit einem jungen, humorvollen Team zu arbeiten und Ihren Blickwinkel einzubringen?

So sähen Ihre Tätigkeiten aus ...

Vertrieb und Vermarktung der „AMResorts Collection“ im Außendienst mit Reisetätigkeit in den DACH Märkten:

- o Produktpräsentationen (z.B. Roadshows, Workshops etc.)
- o persönliche Besuche der Reisebüros
- o Begleitung von Seminarreisen in die Zielgebiete in der Karibik und Lateinamerika
- o Organisation und Durchführung von Kundenveranstaltungen und Verkaufsförderungen

Administrative Vor- und Nachbereitung der eigenen Tätigkeiten

Mitbewerber- und Marktanalyse, Recherchen, CRM Pflege, Erstellung von Sales Reports

Das müssen Sie mitbringen ...

- Ausbildung in der Reisebranche und mindestens 2 Jahre Verkaufserfahrung
- Reisen ist Ihr Elixier statt Verpflichtung – im Aussendienst sind Sie ständig unterwegs
- Sie sind ein rhetorisches Ass, andere Menschen finden Sie spannend
- Sie kommunizieren für Ihr Leben gerne und andere hören Ihnen gerne zu
- Die neuen Medien begeistern Sie und Sie haben Ideen die kein anderer hat
- Sie sind eine authentische Persönlichkeit, mit Ihnen geht man gerne ein Bier trinken
- Sie arbeiten eigenständig und finden sich in der Welt gut zurecht
- Gute Englischkenntnisse helfen Ihnen bei der Kommunikation mit unseren Resorts

Das bekommen Sie bei uns ...

- Ein verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Mit AMResorts einen beständigen Kunden mit vertrautem und freundlichen Miteinander
- Mit AMResorts eine lebenslustige, wachsende Hotelkollektion als festen Bestandteil ihres Arbeitsalltags
- Abwechslungsreiche Tage voller „Wow“- Momente
- Einen Arbeitsplatz in einer sympathischen Agentur mit langjähriger Erfahrung im touristischen Vertrieb
- Ein herzliches, fröhliches und professionelles Team
- Viel Platz für Kreativität und neue Ideen
- Hervorragende Möglichkeiten, sich ein persönliches Vertriebsnetzwerk aufzubauen
- Eine Büro-Basis in Stuttgart, Ihr Lebensmittelpunkt ist verhandelbar

Diese Beschreibung trifft auf Sie zu?

Dann möchten wir Sie kennenlernen und freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte schicken Sie diese als pdf-Datei unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem möglichen Eintrittstermin ausschließlich per Email an Nataša Manić, natasa@diamond.de.